

Notre réseau CCI BFC / Business France est mobilisé pour vous accompagner et préparer avec vous la reprise. Nous voulons préparer cette relance, et être dans cette capacité de rebond dès que la situation le permettra. Aussi, il est important que vous soyez informés de l'évolution de vos marchés export. C'est pourquoi, Team France Export a mis en place un ensemble de webinaires et d'outils, qui sont accompagnés de nombreuses solutions à la carte ; consultez-les et servez-vous. Faites nous part de vos besoins, nous trouverons les moyens et les bonnes réponses ensemble !

WEBINAIRES GEOGRAPHIQUES ET SECTORIELS

Les inscriptions pour les premières **sessions dédiées au secteur des vins & spiritueux**, organisées en partenariat avec Vitisphère, sont désormais ouvertes. Cliquez sur la zone pour vous inscrire :

ASIE le 27 avril de 11H30 à 12H30

Pays concernés : **Chine, Hong Kong**

EUROPE le 30 avril de 17H30 à 18H30

Pays concernés : **Royaume Uni, Irlande**

AMERIQUE DU NORD le 4 mai de 17H30 à 18H30

Pays concernés : **Etats Unis, Canada**

ASIE DU NORD-EST le 7 mai de 11H30 à 12H30

Pays concernés : **Japon, Corée, Taiwan**

A suivre : Inde, Pays Nordiques, Zone Rhénane, Zone Ibérique, Europe Centrale & Orientale, Amérique Latine, Afrique Subsaharienne.

Vous n'êtes pas disponible à la date prévue du webinaire ? Inscrivez-vous tout de même pour recevoir le lien du replay.

OPPORTUNITE D'AFFAIRES NEMLING DANEMARK

Nous venons de recevoir une demande pour la société **Nemling au Danemark** qui cherche à référencer de nouveaux fournisseurs. Nemlig.com est le seul supermarché 100% en ligne au Danemark. Il connaît un fort essor de son CA et de son nombre de clients depuis la crise Covid-19. Pour plus d'information, consultez sa **FICHE ACHETEUR**.

La recherche de Nemling porte uniquement sur : **Petit Chablis, Chablis, Chablis 1er Cru avec certification BIO, et exclusivité sur le marché danois.**

Le calendrier et les modalités de sélection des produits sont les suivants :

Pour le 29 avril : les domaines et maisons doivent nous retourner le **COMPANY PROFILE** (cliquez pour télécharger le modèle) (**phase gratuite**).

Du 29 avril au 1er mai : pré-sélection par l'acheteur.

A partir de début mai : contact direct et négociation commerciale entre l'acheteur et les sociétés pré-sélectionnées lors de la phase 1 (**cette phase**, normalement facturée 150 € en cas de pré-sélection, **vous sera offerte** dans le cadre du plan de soutien de la Team France Export face à la crise liée au Covid-19)

Suite mise en relation et négociation : Sélection finale et référencement (**cette dernière phase sera facturée 500 € en cas de sélection finale et de commande**).

NB : Concernant l'opportunité **Roberson Wines UK**, l'acheteur est toujours en phase de sélection. Tous les maisons et domaines ayant répondu à cette offre seront personnellement informés.

Communication adressée par

VOS CONTACTS

Jocelyne Lefèvre | Tél : 03 80 60 40 31 | Mob : 06 78 55 03 76 | j.lefevre@bfc.cci.fr

Yves Louaisil | Tél : 03 80 65 92 70 | Mob : 06 12 29 56 31 | y.louaisil@bfc.cci.fr